



## **Ausbildungsprofil Abiturientenprogramm**

Unser Abiturientenprogramm ist ein spezielles Nachwuchsförderprogramm der PENNY-Markt GmbH. Ziel des Abiturientenprogramms ist es, unsere Auszubildenden in etwa 3 Jahren für eine Führungstätigkeit im Vertrieb zu qualifizieren.

Die Ausbildung erfolgt in zwei Stufen:

In den ersten 18 Monaten werden Sie zur Kauffrau/zum Kaufmann im Einzelhandel ausgebildet. Dabei erwerben Sie alle notwendigen Fertigkeiten und Kenntnisse in Ihrem Ausbildungsmarkt und in unternehmensinternen Seminaren: Sie erlernen die Bedarfsermittlung und Beschaffung unserer Waren, befassen sich mit der Steuerung des Warenflusses im Markt und erlernen die Warenlagerung und -kontrolle. Außerdem gehören das Verkaufen und die Beratung unserer Kunden zu Ihren Aufgaben sowie die Kontrolle der betriebswirtschaftlichen Leistungsfähigkeit des Marktes. Dazu gehören Aufgaben wie die Durchführung von Erfolgskontrollen sowie das Erstellen von Abrechnungen.

Der Abschluss erfolgt vor einer Industrie- und Handelskammer.

Im zweiten Teil der Ausbildung wenden Sie das bisher Gelernte durch die Ausübung einer Führungstätigkeit im Markt an. Parallel dazu bzw. zeitversetzt nach einem Praxisjahr erfolgt eine internetbasierte Weiterbildung zur/zum Handelsfachwirt/in (IHK). Dabei vertiefen Sie Ihre Kenntnisse zu den Themenfeldern Unternehmensführung und -steuerung, Handelsmarketing, Volkswirtschaftslehre, Führung und Personalmanagement sowie Beschaffung und Logistik. Darüber hinaus vermitteln Ihnen unsere Personalentwickler in speziellen Seminaren das entsprechende Know-how für die Arbeit in der Praxis.

## **Die zwei Stufen im Überblick**

### **1. Stufe:**

Ausbildung zur Kauffrau/zum Kaufmann im Einzelhandel  
(Dauer ca. 18 Monate)

### **2. Stufe:**

Weiterbildung zur/zum Handelsfachwirt/in  
(Dauer 22 Monate)

## **Das sollten Sie mitbringen:**

- Allgemeine Hochschulreife oder fachgebundene Hochschulreife Wirtschaft
- Sicheres und selbstbewusstes Auftreten
- Durchsetzungsvermögen
- Organisationstalent
- Ein hohes Maß an Kommunikationsfähigkeit
- Begeisterung für das kaufmännische Tagesgeschäft im Discounter
- EDV-Grundkenntnisse (MS-Office)

## **Tätigkeiten und wesentliche Ausbildungsinhalte:**

- Filialführung (Arbeitseinteilung, Koordination von Organisationsabläufen, Personaleinsatzplanung, Vorbereitung und Durchführung von Inventuren)
- Warendisposition
- Steuerung des Warenflusses im Markt
- Abrechnen und Kassieren
- Verkaufen und Beraten im Discounter
- Werbung und Verkaufsförderung
- Einhaltung der gesetzlichen Vorschriften des Lebensmitteleinzelhandels
- Kontrolle der betriebswirtschaftlichen Leistungsfähigkeit des Marktes

## **Ausbildungsdauer und -abschlüsse:**

- Ca. 40 Monate, ggf. in zwei Stufen mit einem dazwischen liegenden Praxisjahr
- IHK-Abschluss „Kauffrau/Kaufmann im Einzelhandel“
- IHK-Abschluss „Geprüfte/r Handelsfachwirt/in“

